

Wirtschaftsraum

Hanau - Kinzigtal

Aktuell

Lean Production

Was gibt es an Neuigkeiten
im Zeitalter von Industrie 4.0?

Standort

Arbeitsmarkt boomt

Wie viele Unternehmen können
offene Stellen nicht besetzen?

Einwurf

IT-Sicherheit

Womit können Unternehmen
sich und ihre Daten schützen?

Thema

Menschen befähigen – Wirtschaft stärken

A photograph of three business professionals sitting in a row on black chairs. From left to right: a man in a light blue shirt and dark tie holding a laptop, a man in a dark suit and tie holding a document, and a woman in a white blouse and grey trousers holding a document. The background is a plain, light-colored wall with a power outlet visible on the left.

Kreiswerke Main-Kinzig, Gelnhausen

Einkauf, Produktion und Verkauf gehören zusammen

Drei Berater hintereinander an einem Abend mit ihren Spezialthemen. Trägt das Netzwerk www.unternehmerabend-hessen.de eine solche Last? Auf dem Vortrags- und Netzwerkabend für Unternehmer, Führungskräfte, Einkäufer, Produktionsleiter und Verkäufer am 1. Dezember im großen Saal der Kreiswerke Main Kinzig hielt das Konzept mühelos.

Moderator Heinz Meloth aus Mainz half den drei Beratern, ihr Fachwissen gekonnt zu präsentieren.

Tanja Dammann-Götsch, Einkaufsberaterin aus Hanau, gab den rund 40 Unternehmern aus dem Mittelstand fünf gute Tipps für die Verhandlungen mit Konzernen. Sie riet unter anderem den agilen

Mittelständlern zu mehr Selbstbewusstsein im Verkaufsgespräch.

Berater Kurt Birtel aus Homburg/Saar sezierte die Produktionsengpässe. Sein Tipp: Besser das Material laufen lassen als die Maschinen. „Wenn Sie oben in eine Sanduhr eine Lkw-Ladung Sand hineinschütten, kommt unten trotzdem nicht mehr Sand raus“, so der Berater, der die zu langen Liege- und Wartezeiten in der Produktion zu seinem Spezialthema gemacht hat.

Verkäufer-Berater Clemens Adam aus Freigericht stellte, gewürzt mit persönlichen Erfahrungen, seine Vertrieboptimierung mit dem Windrad-System vor, und er lockerte bestimmt manche Umsatzbremse. ●



Moderator Heinz Meloth konnte zu „[unternehmerabend-hessen.de](http://www.unternehmerabend-hessen.de)“ die Berater Tanja Dammann-Götsch, Kurt Birtel und Clemens Adam begrüßen (v.l.). Bernd Schneider (r.), Geschäftsführer der Kreiswerke Main-Kinzig GmbH, hatte eingangs die Kreiswerke vorgestellt.

Januar 2017 | 40 Jahre

Michael Brand, Stellvertretender Geschäftsstellenleiter Geschäftsstelle Bad Soden-Salmünster, *Kreissparkasse Schlüchtern, Schlüchtern*

Januar 2017 | 25 Jahre

Anette Berling, *WKT-Letsch Produktions- und Handels GmbH, Hanau*

Michael Beyer, *Evonik Nutrition & Care GmbH, Steinau an der Straße*

Robert Lutz, Vertriebsfachbearbeiter *Elementar Analysensysteme GmbH, Langenselbold*

Birgit Mertineit, BU Powertrain Technology/GSM Ford *Woco Industrietechnik GmbH, Bad Soden-Salmünster*

Ingrid Merget, Assistentin *Umicore AG & Co. KG, Hanau*

Jürgen Müller, *Engelhard Pharma GmbH, Niederdorfelden*

Ulrike Petrausch, Vertrieb *Veritas AG, Gelnhausen*

Andreas Reeg, *Engelhard Pharma GmbH, Niederdorfelden*

Dr. Robert Scannell, Geschäftsführer *De Nora Deutschland GmbH, Rodenbach*

Norbert Spengler, Anlagenbediener *BC Wärmebehandlung GmbH, Langenselbold*

Karin Sperling, *Engelhard Pharma GmbH, Niederdorfelden*

URKUNDEN BESTELLEN

IHK-zugehörige Unternehmen, die Urkunden für ihre Jubilare bei der IHK Hanau-Gelnhausen-Schlüchtern bestellen wollen, sollten dies möglichst vier Wochen vor dem Jubiläum veranlassen.

Eine ungerahmte Urkunde kostet 15,00 €, eine gerahmte 25,00 €. In der IHK-Zeitschrift namentlich veröffentlicht werden die 25-, 40-, 45- und 50-jährigen Jubilare. Die IHK erstellt auf Anfrage auch Urkunden für 10- und 20-jährige Betriebszugehörigkeit.

Weitere Informationen erhalten interessierte Unternehmen bei Cornelia Griebel, IHK Hanau-Gelnhausen-Schlüchtern, Telefon 06181 9290-8711, E-Mail c.griebel@hanau.ihk.de. ●